

b) Kết quả giám sát đối với Tổng giám đốc điều hành và các cán bộ quản lý:

HDQT luôn tạo điều kiện thuận lợi nhất để Tổng Giám đốc và bộ máy điều hành tổ chức thực hiện các nhiệm vụ của mình theo Điều lệ Công ty, Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và Hội đồng quản trị.

Chủ tịch HDQT thay mặt HDQT đã thực hiện nhiệm vụ chỉ đạo, giám sát hoạt động của Ban điều hành thông qua Nghị quyết, Quyết định, các văn bản và cách thức chỉ đạo khác theo thẩm quyền quy định tại Điều lệ Công ty và các qui chế quản trị Công ty đã ban hành.

HDQT đã kịp thời đưa ra các quyết sách linh hoạt để đảm bảo hoàn thành các mục tiêu kế hoạch kinh doanh và chiến lược phát triển đã đề ra, tham gia và có ý kiến chỉ đạo trong các cuộc họp giao ban định kỳ của Ban điều hành hoặc những cuộc họp chuyên đề, đề án, dự án để trình Hội đồng quản trị. Đối với những vấn đề quan trọng, HDQT đều tham khảo ý kiến của Ban điều hành trước khi quyết định để tạo sự thống nhất cao trong chủ trương và biện pháp thực hiện.

Ban điều hành đã tuân thủ và thực hiện nghiêm túc các quy định của pháp luật, Điều lệ Công ty, Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, Nghị quyết của Hội đồng quản trị. Ban điều hành luôn thể hiện trách nhiệm cao, tận tụy, thường xuyên chia sẻ thông tin, tổ chức họp giao ban tuần, tháng và đột xuất để bàn bạc, thảo luận, thống nhất các giải pháp - tổ chức thực hiện; từng thành viên luôn bám sát công việc, chỉ đạo sát sao, cụ thể, quyết liệt, giải quyết kịp thời những khó khăn, vướng mắc trong hoạt động SXKD.

e) Mục tiêu và kế hoạch 2015:

Dự báo năm 2015 nền kinh tế vẫn tiềm tàng những bất ổn, khó lường. Môi trường kinh doanh sẽ có nhiều tác động lớn do nhiều luật và quy định liên quan đến hoạt động quản trị, điều hành các doanh nghiệp, đến hoạt động đầu tư và kinh doanh được ban hành và có hiệu lực. Việc hội nhập kinh tế quốc tế ngày càng sâu và rộng thông qua các hiệp định thương mại tự do giữa Việt Nam với các khối, các nền kinh tế lớn trên thế giới sẽ đặt ra nhiều thách thức về cạnh tranh. Với mục tiêu chiến lược phát triển ổn định và bền vững gắn chặt tăng cường quản trị rủi ro, năm 2015 Công ty phấn đấu kế hoạch tổng doanh thu kinh doanh là 3.888 tỷ tăng 3,1 % so với 2014; tổng lợi nhuận sau thuế đạt 266 tỷ. Cổ tức dự kiến là 20%, thực hiện việc tăng vốn điều lệ từ 565,5 tỷ lên 678,6 tỷ đồng thông qua việc phát hành cổ phiếu tăng vốn điều lệ từ nguồn vốn chủ sở hữu theo tỷ lệ 100 CP được chia thêm 20 cổ phiếu; đồng thời đảm bảo hiệu quả cao trên tất cả các lĩnh vực kinh doanh gắn chặt cơ chế kiểm soát và hạn chế rủi ro.

Hội đồng quản trị xác định hướng hoạt động trong năm 2015 tập trung vào bám sát chuyển động kinh tế, tài chính, thị trường trong và ngoài nước, các bước điều chỉnh của Nhà nước để kịp thời tái cơ cấu tổ chức, nguồn lực, nhân sự, chính sách phù hợp:

- Tập trung triển khai chiến lược phát triển Vinasun giai đoạn 2015, quyết tâm giữ vững và phát triển Vinasun vai trò hàng đầu Việt Nam. Đào tạo và phát triển nguồn nhân lực có trình độ chuyên môn cao, phát triển và đảm bảo hoạt động nghiên cứu ứng dụng khoa học kỹ thuật triển khai hệ thống quản lý điều hành taxi Vinasun hiện đại.
- Kiểm soát chặt chẽ rủi ro trong hoạt động kinh doanh, tái cấu trúc nguồn vốn, tài chính, hoạt động đầu tư, dòng tiền nhằm bảo đảm an toàn tài chính cho Công ty và tối ưu hóa nguồn thu.

- Kiểm soát chặt chẽ chính sách chi tiêu, nâng cao hiệu suất làm việc của toàn bộ máy và nhân lực.
- Kiểm soát chất lượng dịch vụ gắn chặt nâng cao chất lượng nguồn nhân lực và hoàn thiện chính sách nhân sự, tăng cường đào tạo, huấn luyện về nghiệp vụ, kỹ năng phục vụ, đạo đức nghề nghiệp.
- Giám sát chặt chẽ và kịp thời chỉ đạo các hoạt động của ban điều hành. Duy trì tình hình tài chính lành mạnh, nghiên cứu và áp dụng các công cụ quản trị rủi ro tài chính.
- Tiếp tục hoàn thiện cơ cấu tổ chức, hạ tầng quy trình làm việc Công ty tăng trách nhiệm của bộ máy điều hành, nâng cao hiệu quả kinh doanh.
- Tiếp tục duy trì các hoạt động xã hội, xây dựng hình ảnh văn hóa Vinasun chuyên nghiệp, hiện đại, kể vai sát cánh và hướng đến cộng đồng.

III. BÁO CÁO CỦA BAN GIÁM ĐỐC:

1. Đánh giá chung về hoạt động của Công ty trong năm 2014:

Năm 2014, nền kinh tế Việt Nam đã có những dấu hiệu lạc quan: hoàn thành mục tiêu ổn định kinh tế vĩ mô, kiểm soát lạm phát, hàng tồn kho giảm, thị trường tài chính có chuyển biến tích cực đáp ứng kịp thời nhu cầu vốn ổn định sản xuất kinh doanh của doanh nghiệp. Tuy nhiên sức mua hàng hóa dịch vụ trên thị trường vẫn còn nhiều khó khăn, do vậy hoạt động sản xuất kinh doanh vẫn chưa thật sự phát triển vững mạnh như kỳ vọng.

Trong năm qua, Công ty Vinasun tiếp tục phát huy thế mạnh của mình cùng các yếu tố tích cực mà nền kinh tế vĩ mô mang lại. Công ty cũng đã gặp rất nhiều thách thức ảnh hưởng trực tiếp đến hoạt động kinh doanh như: 17 lần thay đổi giá xăng dầu, sức mua trên thị trường chưa phục hồi, phát sinh khoản nghĩa vụ nộp phí giao thông đường bộ, cùng với sự tăng giá của vật tư thay thế và chi phí khác như lương cơ bản, phí bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế tăng 15 % so với năm 2013. Bên cạnh đó việc xâm nhập vào thị trường taxi với phương thức hoạt động kinh doanh bất bình đẳng của các công ty công nghệ nước ngoài đã gây khó khăn không ít cho hoạt động của công ty.

Quyết tâm vượt qua thách thức, tận dụng tốt các cơ hội nhằm thực hiện hiệu quả các mục tiêu mà Đại hội đồng Cổ đông đề ra. Hội đồng quản trị và Ban Lãnh đạo Công ty chủ động đưa ra các chiến lược kinh doanh phù hợp, đẩy mạnh việc củng cố và nâng cao năng lực của bộ máy điều hành; Thường xuyên triển khai chính sách kinh doanh phù hợp với diễn biến của thị trường và nhu cầu của khách hàng.

Công ty đã tập trung đẩy mạnh việc nâng cao chất lượng phục vụ của lái xe, điều chỉnh giá cước linh hoạt, tăng số lượng và chất lượng xe kinh doanh taxi. Bên cạnh đó, công ty cũng thường xuyên mở rộng, khai thác hiệu quả các kênh phục vụ khách hàng như hệ thống điểm tiếp thị trực tiếp và gián tiếp, phát huy thế mạnh của tổng đài, nâng cao chất lượng chăm sóc và phát triển khách hàng thân thiết qua hệ thống thanh toán online.

Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2014 của Công ty tiếp tục tăng trưởng và vượt chỉ tiêu kế hoạch đề ra so với năm 2013. Tổng doanh thu kinh doanh đạt 3.770,22 tỷ, tăng 19,38% so với năm 2013 và vượt 9% so với kế hoạch. Lợi nhuận sau thuế đạt 313,94 tỷ đồng, tăng 39,86% so với năm 2013 và vượt 22,15% so với kế hoạch.

Các chỉ số tài chính năm 2014:

Chỉ tiêu	Đơn vị	Năm 2013	Năm 2014
Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
Hệ số thanh toán ngắn hạn: TSLE/Nợ ngắn hạn	Lần	0,878	0,75
Hệ số thanh toán nhanh: $\frac{\text{TSLE} - \text{Hàng tồn kho}}{\text{Nợ ngắn hạn}}$	Lần	0,867	0,74
Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
Hệ số Nợ / Tổng tài sản	Lần	0,425	0,465
Hệ số Nợ / Vốn chủ sở hữu	Lần	0,74	0,87
Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
Doanh thu thuần / Tổng tài sản	Lần	1,56	1,548
Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
Hệ số Lợi nhuận sau thuế / Vốn chủ sở hữu	%	19,39	24,1%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế / Doanh thu thuần	%	7,1	8,32%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế / Tổng tài sản	%	11,13	12,89%
Hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh / Doanh thu thuần	%	8,12	8,43%
Hệ số lợi nhuận sau thuế trên vốn điều lệ cuối năm	%	51,43	55,34%
Giá trị sổ sách / 1 cổ phiếu lưu hành cuối năm		26.516	22.927

Báo cáo tài chính Hợp nhất của Công ty năm 2014 đã được kiểm toán bởi Công ty Kiểm toán EY Việt Nam

Bảng giải trình báo cáo tài chính và báo cáo kiểm toán:

Báo cáo tài chính hợp nhất đã được kiểm toán và báo cáo kiểm soát nội bộ được gửi kèm báo cáo này gồm có:

1. Bảng cân đối kế toán tại ngày 31/12/2014.
2. Báo cáo kết quả kinh doanh năm 2014.
3. Báo cáo lưu chuyển tiền tệ năm 2014.
4. Thuyết minh báo cáo tài chính năm 2014.
5. Ý kiến của đơn vị kiểm toán: Công ty TNHH ERNST & YOUNG VIỆT NAM.
6. Báo cáo thẩm định tài chính, tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2014 của Ban kiểm soát.

2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh:

- Các chỉ tiêu chủ yếu đạt được trong năm 2014 :

Các chỉ tiêu		Kế hoạch 2014	Thực hiện		So sánh thực hiện 2014 với	
			2013	2014	Thực hiện 2013	Kế hoạch 2014
I	Tổng Doanh thu và thu nhập khác, trong đó:	3.571,2	3.217,75	3.886,64	120,78%	108,83%
1)	Doanh thu từ hoạt động kinh doanh	3.458,4	3.158,06	3.770,22	119,38%	109 %
	(Trong đó: DT của Cty con)	126	108,43	135,98	125,51%	107,92%
2)	Thu nhập khác (thanh lý xe và TN khác)	112,8	59,69	116,42	195%	103,2 %
II	Tổng Lợi nhuận trước thuế	329,56	302,04	408,51	135,25%	123,95%
	LN trước thuế từ hoạt động kinh doanh	247,66	256,60	318,09	123,96 %	128,44%
	LN trước thuế từ thu nhập khác	81,9	45,44	90,42	198,98%	110,4%
III	Tổng Lợi nhuận sau thuế	257	224,46	313,94	139,86%	122,15%
IV	Số xe đầu tư	1.225	568	1.246	219,36%	101,71%
V	Số xe thanh lý	475	232	475	204,74%	100 %

Số Xe Đầu tư trong năm :

Loại xe	Số xe sở hữu đến 31/12/2013	Đầu tư trong năm 2014	Thanh lý trong năm	Số xe sở hữu đến 31/12/2014
Innova J ,Vios,	2.530	452	2	2.980
Innova G+J mới	2.428	794	473	2.749
Tổng cộng	4.958	1.246	475	5.729
Trong đó:				
+ Công ty Mẹ	4.728	1.216	475	5.469
+ Công ty con	230	30	0	260

- Trong cơ cấu doanh thu kinh doanh của Công ty, hoạt động Taxi chiếm tỷ trọng chủ yếu: **99,62%**.

Hoạt động kinh doanh Taxi gặp rất nhiều thuận lợi với các chỉ tiêu chủ yếu đều tăng trưởng, thị phần của Vinasun đã gia tăng mạnh mẽ, nhận được sự ủng hộ mạnh mẽ của khách hàng trong và ngoài nước. Hầu hết các chỉ tiêu kinh doanh chủ yếu đều gia tăng hơn năm trước.

Công ty Mẹ :

Các chỉ tiêu chủ yếu	2013	2014	Tăng / giảm	% Tăng / giảm
Số lượng cuộc gọi bình quân/ngày	36.897	42.320	5.423	14,7%
Bình quân lượt khách qua điểm tiếp thị	34.711	36.929	2.218	6,4%
Số xe kinh doanh bình quân (Công ty Mẹ)	4.567	5.232	665	14,56%
Số xe cuối năm (Công ty Mẹ)	4.728	5.469	741	15,67%
Doanh thu bình quân (Công ty Mẹ)	2.011.766	2.090.830	79.064	3,93%
Giá cước bình quân	16.854	17.277	423	2,5%

- **Các thành tựu đạt được trong năm:**

- Tiếp tục khẳng định vị trí dẫn đầu của Công ty tại khu vực TPHCM.
- Số đầu xe của Công ty đã dẫn đầu các hãng trong Thành phố với chất lượng xe đồng nhất, sang trọng gồm Innova G, J và Vios.
- Phát triển thêm địa bán kinh doanh mới tại Khánh Hòa.
- Phát triển 16 chi nhánh gồm trên 121 đội xe và phủ đều trên toàn bộ các khu vực trọng điểm của TP.HCM, Bình Dương, Đồng Nai, Vũng Tàu và Nha Trang.
- Hoàn tất việc lắp đặt máy POS trên toàn bộ xe kinh doanh để phục vụ gần 7.695 khách hàng là Công ty thường xuyên sử dụng dịch vụ Taxi và các khách hàng vắng lái sử dụng thẻ thanh toán khác.
- Chiếm khoảng 45% về số lượng xe Taxi hoạt động tại TP HCM.
- Đã phục vụ được gần 130 triệu khách hàng trong năm 2014.

3. Những nhân tố quan trọng ảnh hưởng đến kết quả SXKD năm 2014:

a) Nguồn nhân lực:

- Việc đầu tư phát triển nguồn nhân lực được Ban lãnh đạo Công ty đặc biệt chú trọng. Công ty thường xuyên tổ chức các khóa đào tạo nâng cao nghiệp vụ cho các cấp quản lý và các nhân viên các phòng ban và đặc biệt là cho người lao động trực tiếp. Bên cạnh đó, việc đào tạo tiếng Anh cơ bản cho đội ngũ anh em lái xe là việc làm thường xuyên của Phòng đào tạo.
- Công ty luôn luôn có 1 đội ngũ dự bị có tay nghề cao, nhiều kinh nghiệm và được Công ty tái đào tạo về tay nghề và phong cách phục vụ, đây là điểm mạnh của Công ty trong việc chủ động điều tiết kế hoạch phát triển kinh doanh của mình.
- Trong năm 2014, Công ty tiếp tục tái cơ cấu tổ chức, đầu tư cho công tác đào tạo và tái đào tạo, thu hút nhân tài, xây dựng môi trường và phong cách làm việc thực sự chuyên nghiệp, hiệu quả làm nền tảng cho hoạt động kinh doanh của Công ty luôn tăng trưởng một cách bền vững.

b) Chính sách đầu tư xe:

- Với việc đầu tư mới 1.246 chiếc Vios và Innova J mới trong năm 2014 đã tương đối đảm bảo số lượng xe phục vụ của Vinasun trong địa bàn kinh doanh của mình, đảm bảo chất lượng xe đồng đều là nhân tố quan trọng để Vinasun tiếp tục phát triển và chiếm lĩnh được thị phần trong tương lai.
- Hiện nay xe Vinasun đã phủ đều trên khắp các tuyến đường và sẵn sàng phục vụ khách hàng mọi lúc, mọi nơi tại các địa bàn kinh doanh của mình.

c) Phát triển hệ thống khách hàng tại các điểm tiếp thị:

- Do đánh giá tương đối chính xác nhu cầu của thị trường và đưa ra phương hướng hoạt động phù hợp nên năm qua Công ty đã phát triển mạnh mẽ cả về số lượng và chất lượng vượt tất cả chỉ tiêu đưa ra đầu năm 2014.
- Trong năm qua, doanh thu từ lượng khách hàng cố định (sử dụng Taxi card và Membership card trả sau) đã tăng 29,1% so với năm 2014 và hiện chiếm khoảng 14,5% tổng doanh thu của Công ty.
- Số lượng các điểm tiếp thị có nhân viên điều hành là 692 điểm – phục vụ cho 13,48 triệu cuộc khách (tăng gần 6,4% so với năm 2013). Bên cạnh đó Công ty đã phát triển gần 1.244 điểm tiếp thị sử dụng cuộc gọi qua Tổng đài 38 27 27 27.

d) Thu hút khách hàng qua tổng đài 38 27 27 27:

- Với ưu thế về hệ thống tổng đài 38 27 27 27 được phủ sóng trên toàn bộ khu vực kinh doanh của Công ty là TP HCM, Bình Dương, Đồng Nai. Trong năm qua, Tổng đài 38 27 27 27 đã được khách hàng tin nhiệm. Cùng với việc đáp ứng đủ đầu xe để phục vụ khách hàng nhanh chóng đã tạo điều kiện cho khách hàng thường xuyên sử dụng tổng đài trên để yêu cầu phục vụ.
- Với việc nâng cấp và triển khai tổng đài thông minh, ứng dụng công nghệ thông tin trong quản lý đã nâng cao hiệu suất hoạt động, nâng cao khả năng hỗ trợ và kiểm soát của hệ thống tổng đài trong quá trình thực hiện các chức năng và nghiệp vụ của mình.
- Bình quân năm 2013, mỗi ngày Tổng đài 38 27 27 27 của Vinasun nhận được 42.320 cuộc gọi, tăng 14,7 % so với bình quân năm 2013.

e) Nhân tố Doanh thu và chi phí chủ yếu :

- Giá xăng trong năm: Thay đổi 17 lần, 6 tháng đầu năm giá xăng liên tục tăng, 6 tháng cuối năm giá xăng giảm dần đến cuối năm là 17.780đ/lit, giảm 26,15% so với đầu năm, tuy nhiên nếu tính bình quân cả năm thì giá xăng dao động ở mức 23.000 đ/lit. Khi xăng tăng giá, Công ty đã chủ động giữ giá cước và hỗ trợ thêm chi phí xăng cho anh em lái xe.
- Công ty không thay đổi giá cước trong suốt năm, chỉ giảm giá cước vào cuối năm. Giá cước bình quân năm là 17.277 đ/km.
- Thuế trước bạ của xe ô tô là 10%.
- Lãi suất ngân hàng giảm dần xuống 9,2% vào cuối năm.
- Thuế VAT của ngành Taxi là 10 % trong năm 2014.
- Lương tối thiểu và phí Bảo hiểm xã hội, Bảo hiểm y tế tăng 15%, đồng thời cũng là yếu làm tăng các chi phí khác.
- Phí đường bộ 2.160.000 đ /xe /năm.
- Các chi phí chủ yếu:
 - Chi phí khấu hao: chiếm 10,23 % trên tổng doanh thu (Năm 2013 là 10,04 %).
 - Chi phí lãi vay: chiếm 1,69 % trên tổng doanh thu (Năm 2013 là 2,02 %).
 - Chi phí quản lý và điều hành chung: chiếm 17,76 % trên tổng doanh thu (Năm 2013: 17,83 %).

f) Nhân tố khác:

- Nhu cầu sử dụng Taxi đã trở nên phổ biến và thường xuyên đối với đại đa số người tiêu dùng đã góp phần quan trọng trong việc phát triển doanh số kinh doanh của Công ty.
- Thương hiệu Vinasun với chất lượng phục vụ ngày càng hoàn thiện cùng với số lượng xe mới, đẹp, đồng chất và chiếm số lượng lớn bao phủ trên địa bàn hoạt động đã thu hút được khách hàng. Điều này góp phần vào việc hoàn thành các chỉ tiêu đã đề ra của Công ty trong năm 2014.

IV. TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ:**1. Cơ cấu tổ chức của Công ty:**

Công ty được tổ chức hoạt động dưới hình thức mô hình Công ty Cổ phần theo quy định của Luật Doanh nghiệp, cơ cấu gồm có:

- **Đại hội đồng Cổ đông:** Bao gồm tất cả các cổ đông có quyền biểu quyết, là cơ quan quyền lực và có quyết định cao nhất.
- **Hội đồng Quản Trị:** Hội đồng Quản trị là cơ quan quản lý Công ty, có toàn quyền nhân danh công ty để quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích và quyền lợi của Công ty, ngoại trừ các vấn đề thuộc quyền hạn của Đại hội đồng Cổ đông quyết định. Hội đồng quản trị gồm 07 thành viên. Mỗi thành viên Hội đồng Quản trị có nhiệm kỳ tối đa là 5 năm và có thể được bầu lại tại cuộc họp Đại hội đồng Cổ đông tiếp theo. Định hướng các chính sách tồn tại và phát triển để thực hiện các quyết định của Đại hội Cổ đông thông qua việc hoạch định chính sách, ra nghị quyết hành động cho từng thời điểm phù hợp với tình hình sản xuất kinh doanh của Công ty.

- **Ban Kiểm soát:** Ban kiểm soát là tổ chức giám sát, kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp trong quản lý điều hành hoạt động kinh doanh; trong ghi chép sổ sách kế toán và tài chính của Công ty nhằm đảm bảo các lợi ích hợp pháp của các Cổ đông. Ban kiểm soát gồm 03 thành viên với nhiệm kỳ 5 năm do ĐHCĐ bầu ra.
- **Ban Tổng Giám đốc:** Là cơ quan điều hành hoạt động hàng ngày của Công ty và chịu trách nhiệm trước Hội đồng Quản trị về việc thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao. Ban Tổng Giám đốc Công ty gồm có 9 thành viên.

Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban điều hành Công ty:

Bà Đặng Thị Lan Phương Sinh năm 1969 Thành viên HĐQT Tổng Giám Đốc	Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:	– Thành viên HĐQT – Tổng Giám Đốc Trung cấp TCKT Thành viên HĐQT Cty CP Tân Ánh Dương Á Châu
Ông Tạ Long Hỷ Sinh năm 1951 Thành viên HĐQT kiêm Phó Tổng Giám Đốc	Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:	– Thành viên HĐQT – Phó TGD Thường trực kiêm Giám đốc Taxi Cao học Luật Không
Ông Huỳnh Văn Sỹ Sinh năm 1957 Phó Tổng Giám Đốc	Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:	– Phó TGD Tổ chức Hành Chính Trung cấp kinh tế Không
Ông Đặng Thành Duy Sinh năm 1984 Phó Tổng Giám Đốc	Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:	– Phó Tổng Giám đốc Đối Ngoại và Phát triển Cử Nhân Kinh tế Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Cty CP Ánh Dương Xanh (Vinasun Green)

<p>Ông Trương Đình Quý Sinh năm 1959 Phó Tổng Giám Đốc</p>	<p>Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:</p>	<p>– Thành viên HĐQT – Phó Tổng GD Quản trị Chất lượng – Thạc sỹ khoa học giáo dục – Cử nhân Luật – Cử nhân KTCT Không</p>
<p>Ông Nguyễn Bảo Toàn Sinh năm 1976 Phó Tổng Giám Đốc</p>	<p>Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:</p>	<p>– Phó Tổng Giám đốc Marketing – Cử Nhân Kinh Tế – Cử Nhân Ngoại Ngữ Không</p>
<p>Ông Trần Anh Minh Sinh năm 1965 Phó Tổng Giám Đốc</p>	<p>Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:</p>	<p>Thành viên Hội đồng Quản trị – Phó Tổng Giám đốc Kế hoạch Đầu tư Cử nhân Tài Chính Không</p>
<p>Bà Đặng Phước Hoàng Mai Sinh năm 1974 Phó Tổng Giám Đốc</p>	<p>Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:</p>	<p>– Phó Tổng Giám đốc Dịch vụ Du lịch – Cử nhân Kinh Tế – Cử nhân Luật Không</p>
<p>Ông Nguyễn Trọng Duy Sinh năm 1965 Phó Tổng Giám Đốc</p>	<p>Chức vụ hiện tại: Trình độ chuyên môn: Chức vụ đang nắm giữ ở các tổ chức khác:</p>	<p>- Phó Tổng Giám đốc Điều hành Taxi - Cử nhân Kinh tế Không</p>